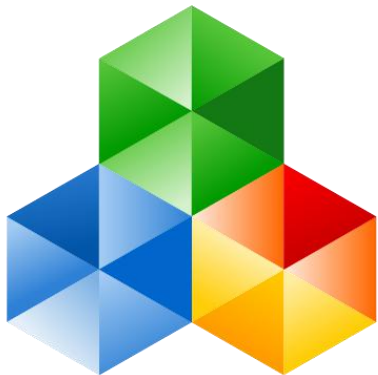




Системы Контроля Бизнеса

**Девпарк**

# Девпарк.Платный доступ

Презентация функциональных возможностей

# Решаемые задачи



Системы Контроля Бизнеса  
**Девпарк**



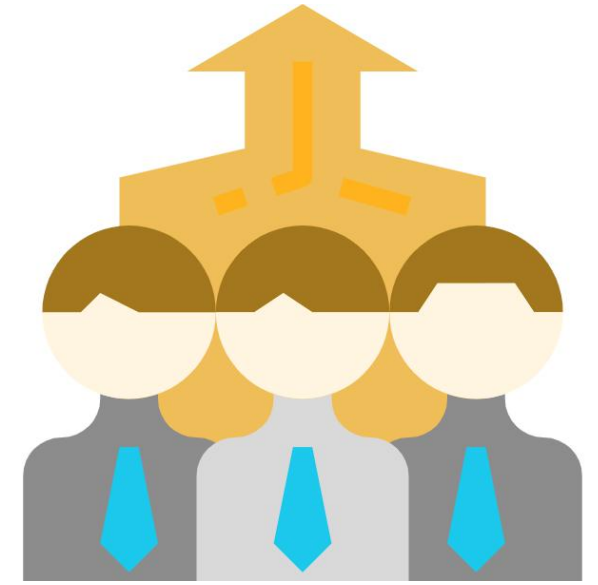
Учет клиентов и их  
посещений

Список клиентов будет на  
Вашей ладони и Вы сможете  
фиксировать их посещения



Учет выручки контроль  
кассовых операций

Вы будете контролировать  
все денежные потоки,  
проходящие через кассу и вне  
ее



Организация пропускного  
режима

Интеграция со СКУД  
искоренит случаи сговора с  
персоналом для пропуска на  
территорию

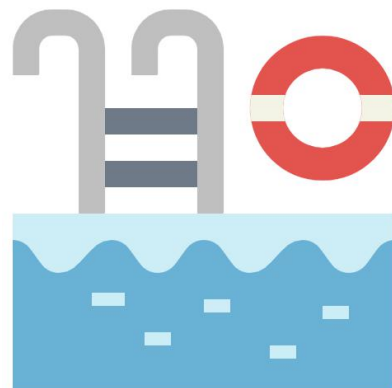
# Сфера применения



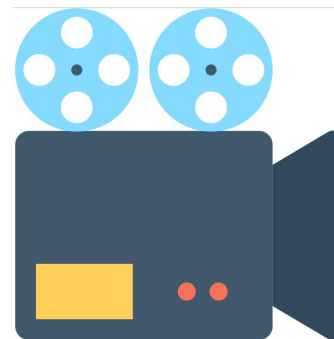
Системы Контроля Бизнеса  
**Девпарк**



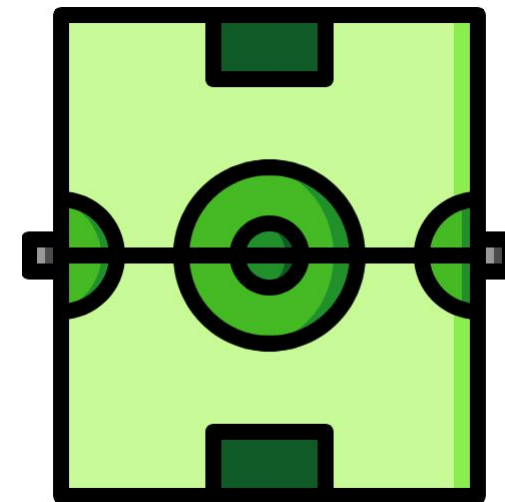
Парковки



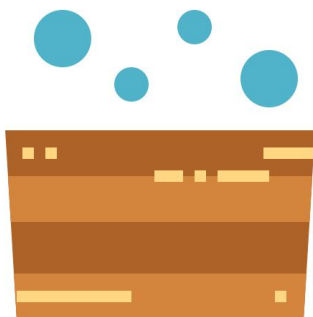
Бассейны



Кинотеатр  
ы



Спортивные  
объекты



Сауны



Парки  
развлечений

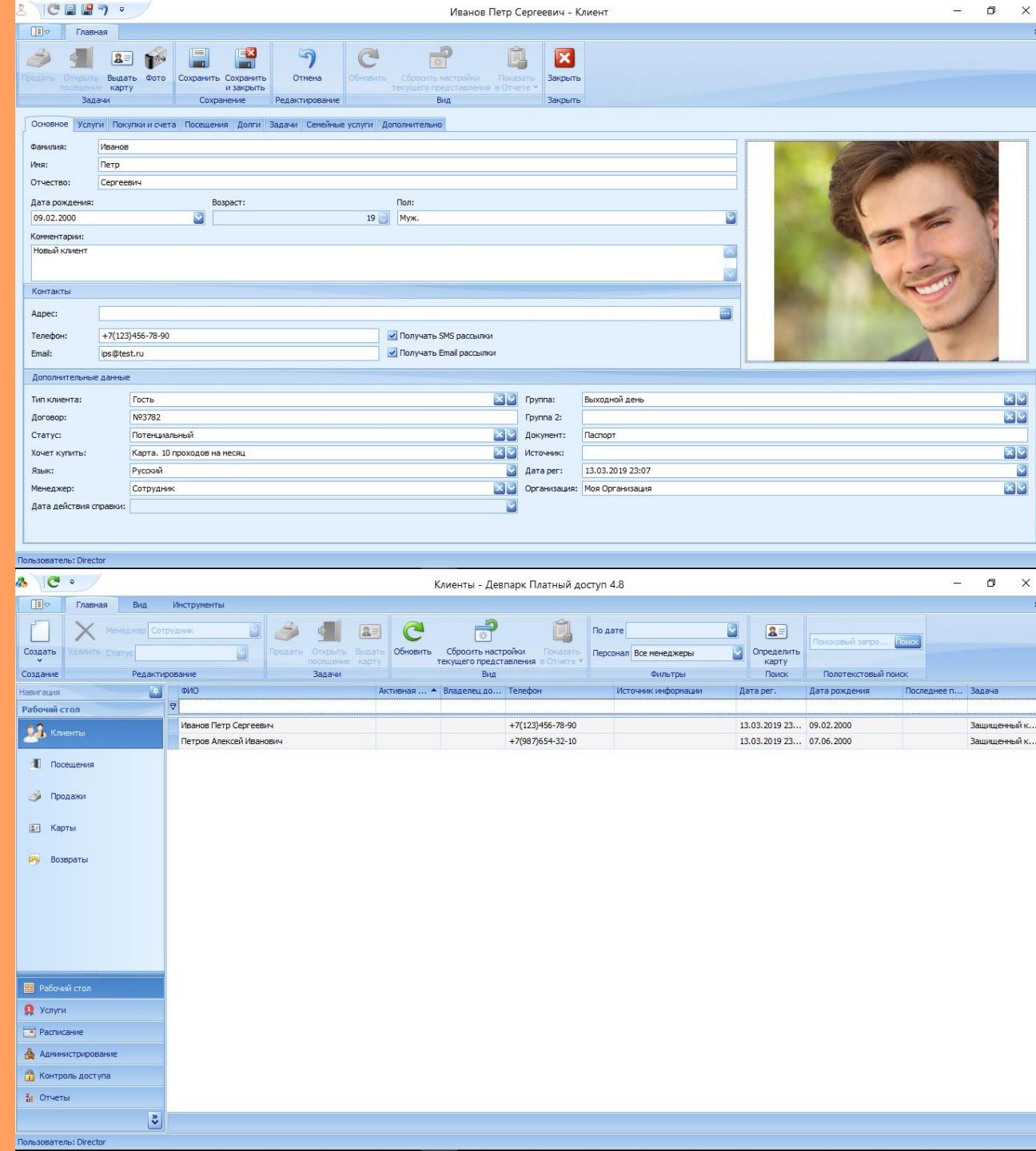


Музеи

# Работа с клиентской базой

Все необходимые инструменты для работы с клиентами:

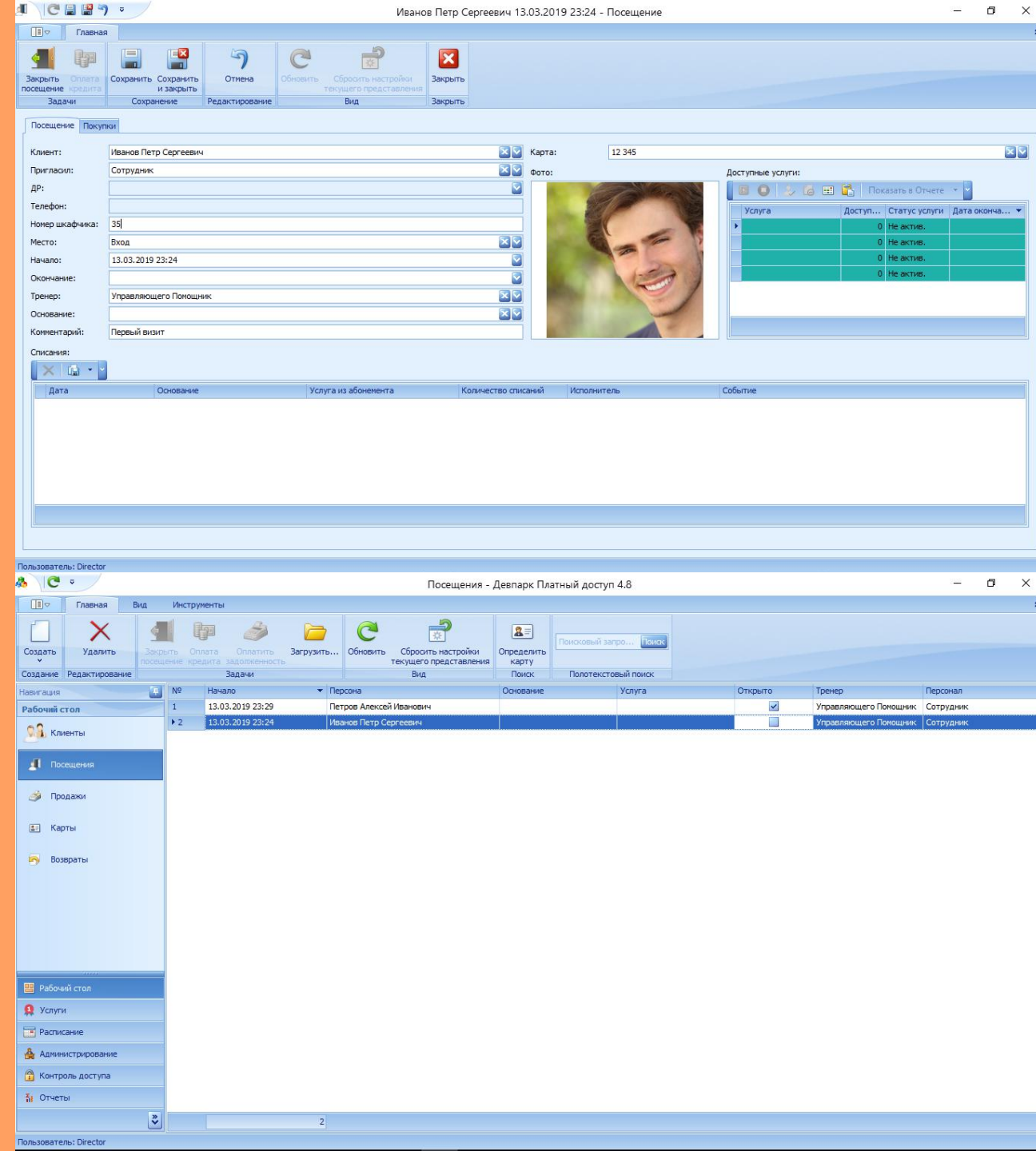
- Список всех клиентов с их персональными и контактными данными
- Подробная информация о клиентах: перечень активных услуг, совершенные покупки, наличие задолженностей по оплатам, список выполненных посещений
- Список задач, которые должны выполнить Ваши сотрудники для клиентов



# Ключевой функционал. Работа с посещениями

Автоматизируйте и контролируйте работу с посещениями:

- Подробный журнал всех посещений с информацией о времени, клиенте, полученной услуге, персонале
- Интеграция с контролем доступа. При наличии оснований для прохода клиенты будут проходить через турникет автоматически
- Совершение продаж товаров и дополнительных услуг в момент

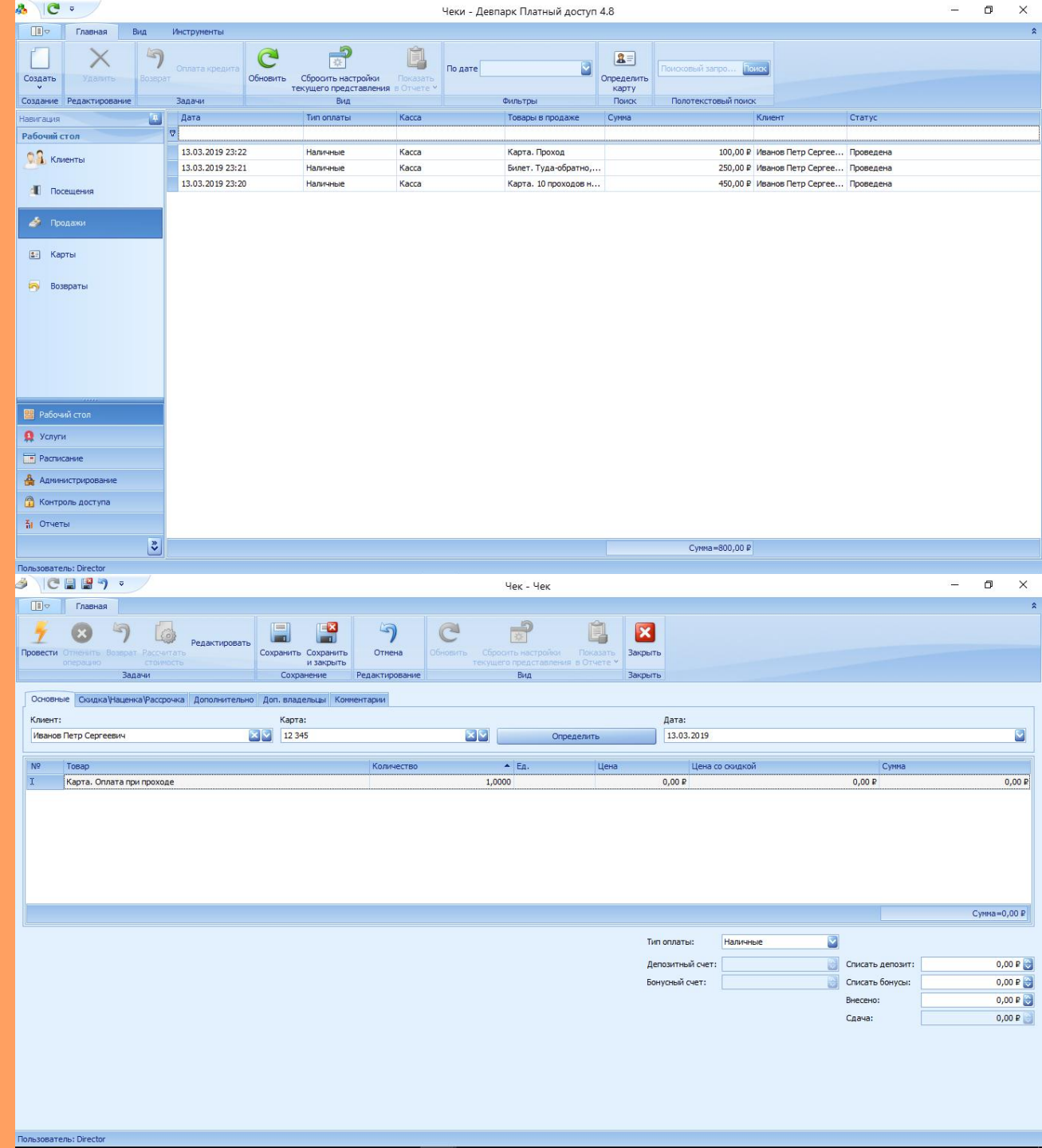




# Ключевой функционал. Работа с продажами

Выполнение продаж на кассе и учет совершенных операций:

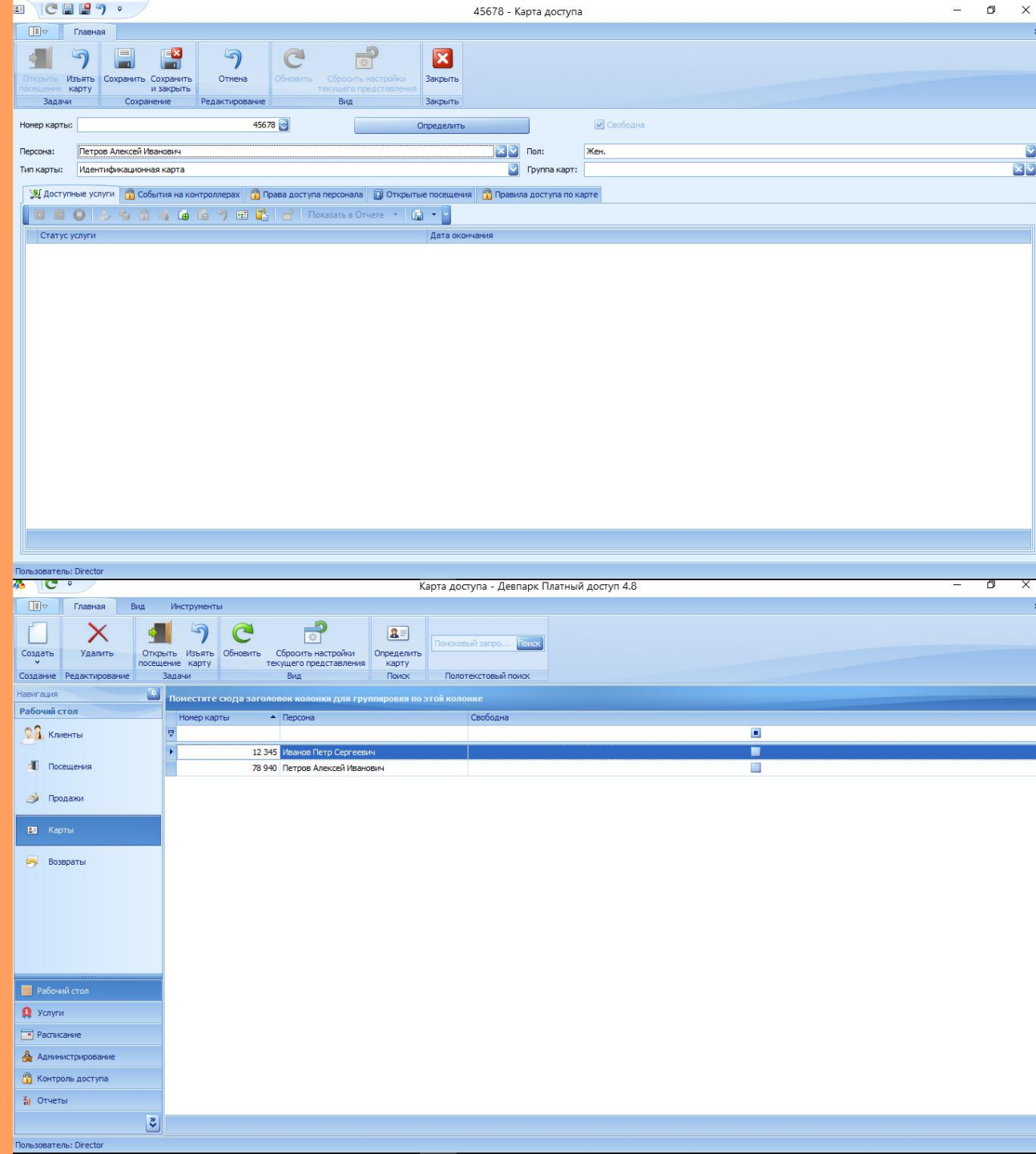
- Подробный журнал совершенных продаж по всем товарам и клиентам
- Автоматический учет действующих скидок, наценок
- Оплата в кредит или рассрочку повысит Вашу гибкость перед клиентами



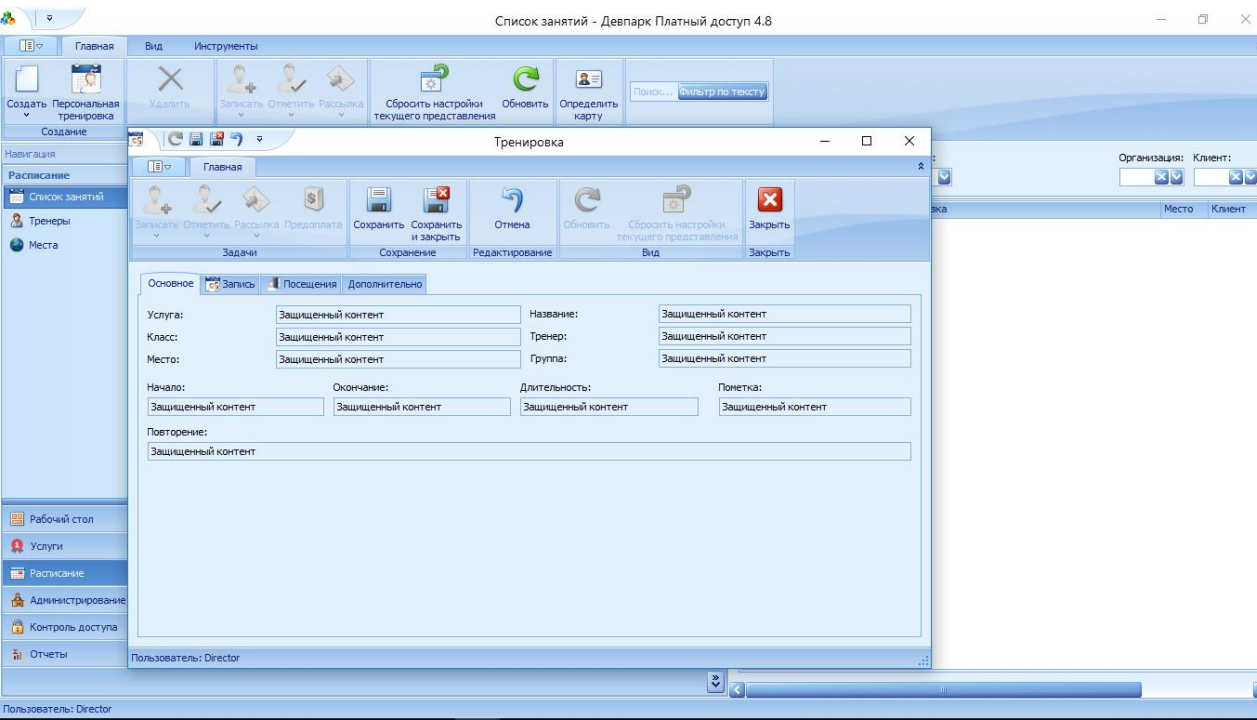
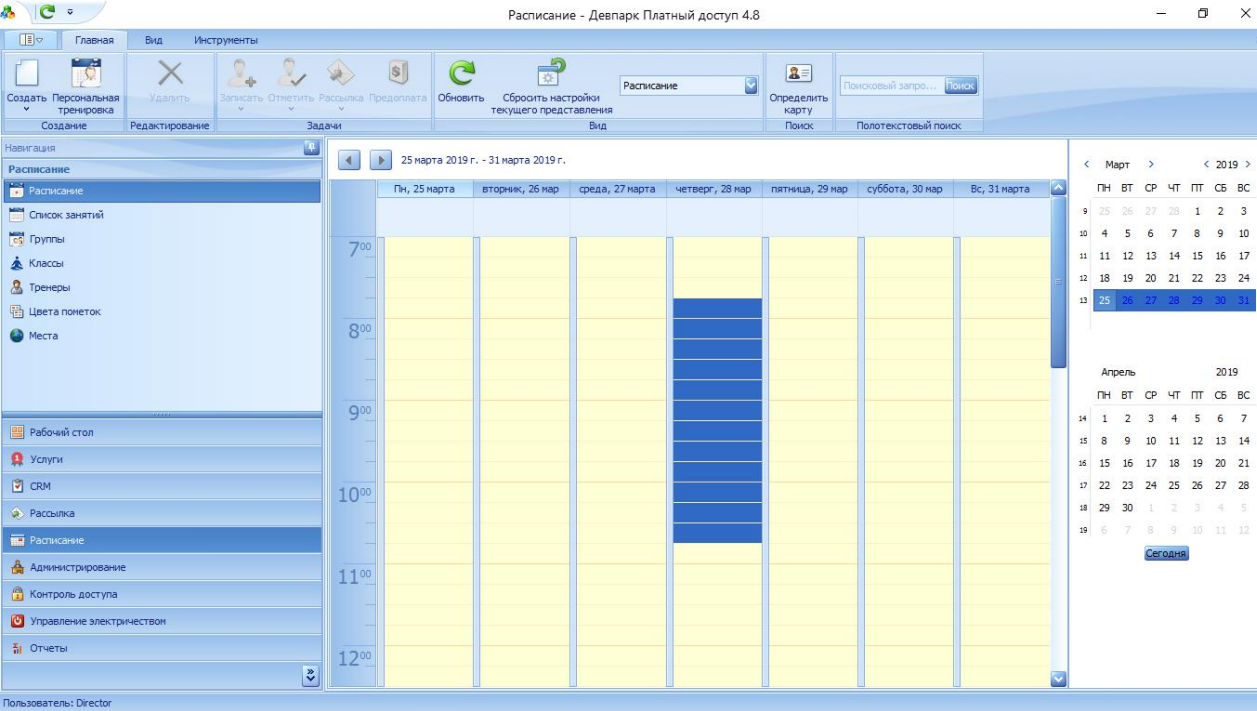
# Ключевой функционал. Работа с картами

Гибкость при работе с персональными идентификаторами клиентов:

- Учет выданных клиенту идентификаторов
- Возможность использования разных типов идентификаторов: брелоки, карты, браслеты и т.д.
- Идентификация клиента, списка доступных услуг и посещений по его идентификатору

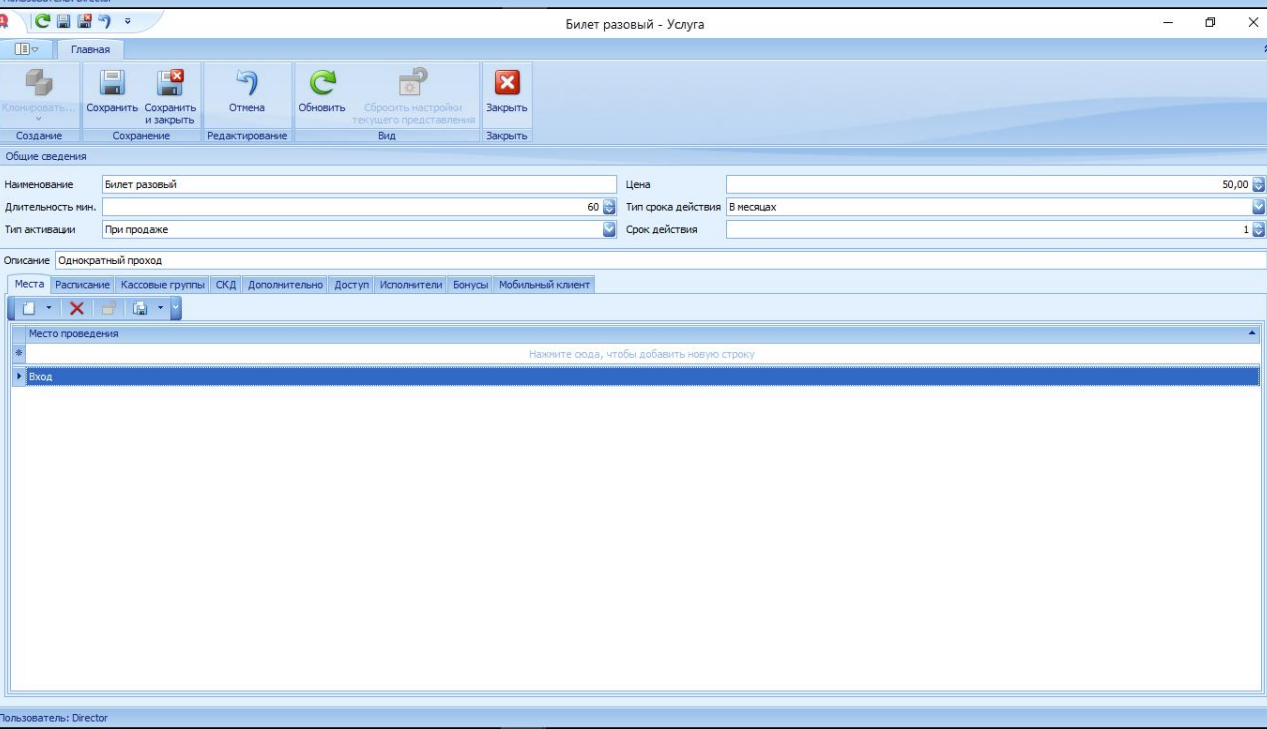
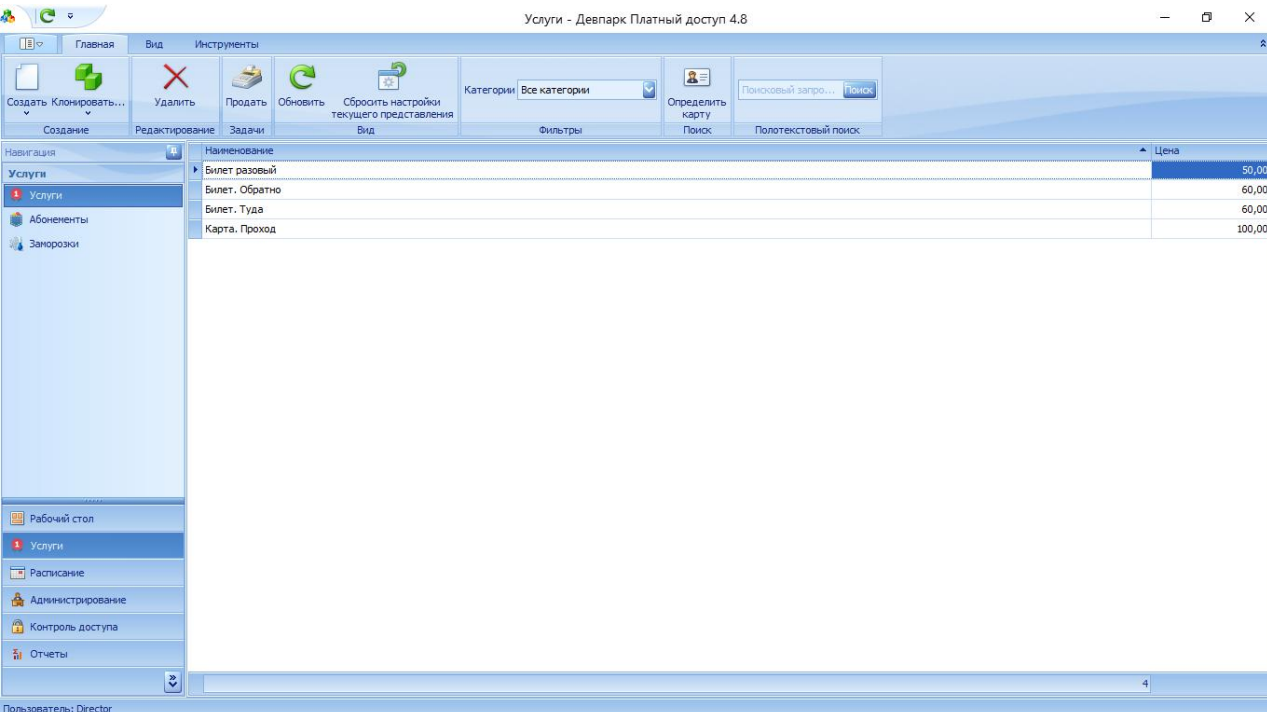


# Управление бизнесом. Расписания занятий



- Широкие возможности по формированию расписания занятий:
- Составление расписаний занятий по дням, неделям, месяцам
- Наглядное отображение расписания и удобная запись клиентов
- Привязка расписаний к местам проведения занятий и тренерам

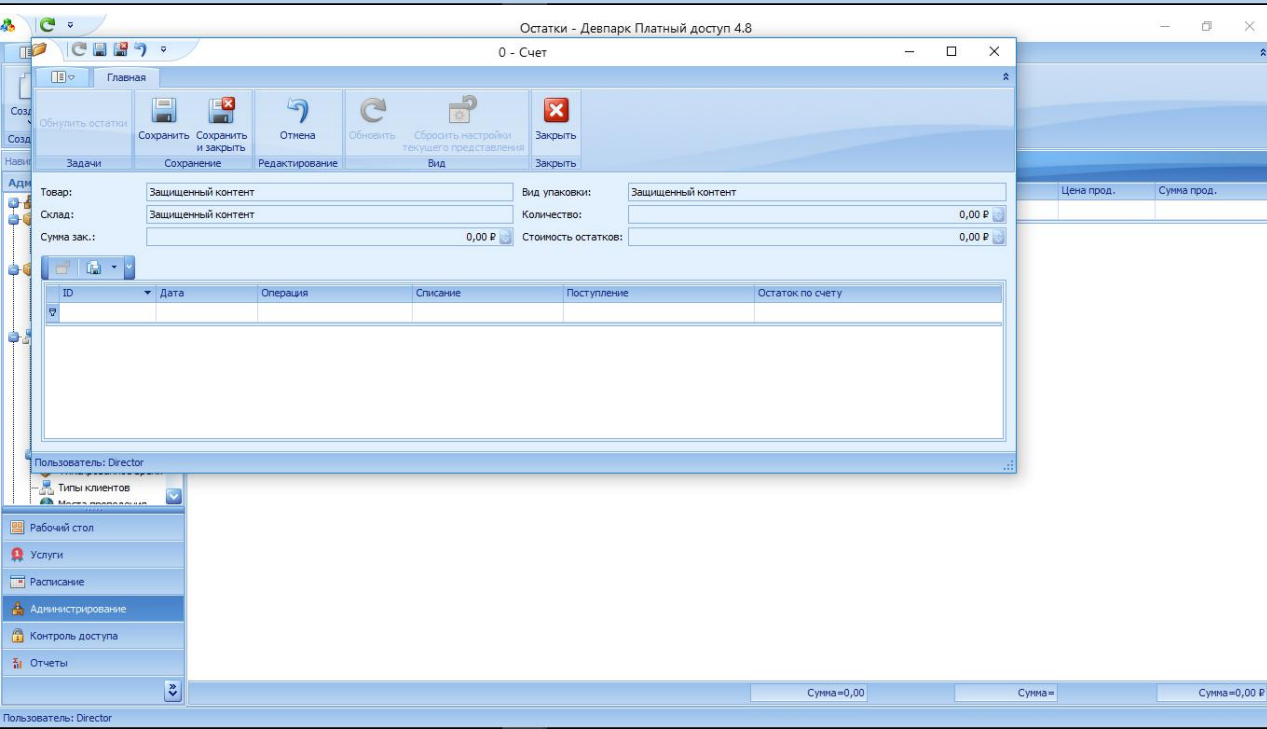
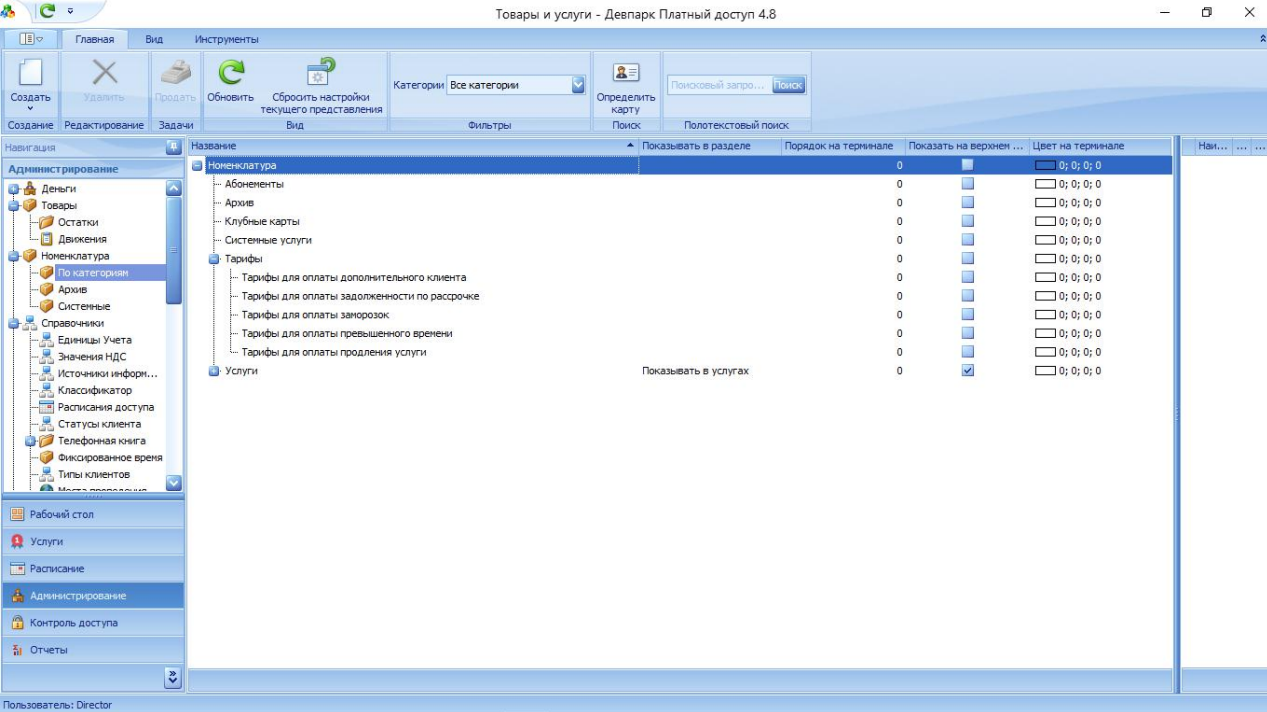




# Управление бизнесом. База товаров и услуг

Полная информация обо всех товарах и услугах клуба:

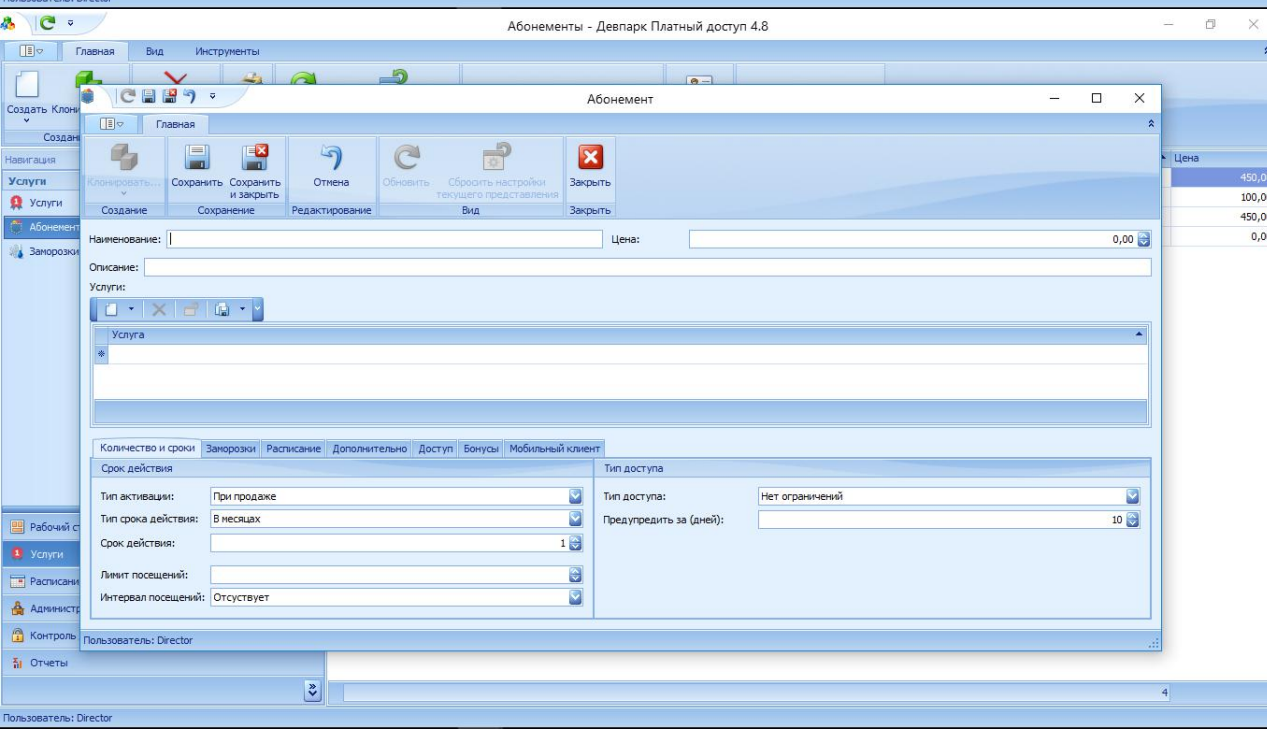
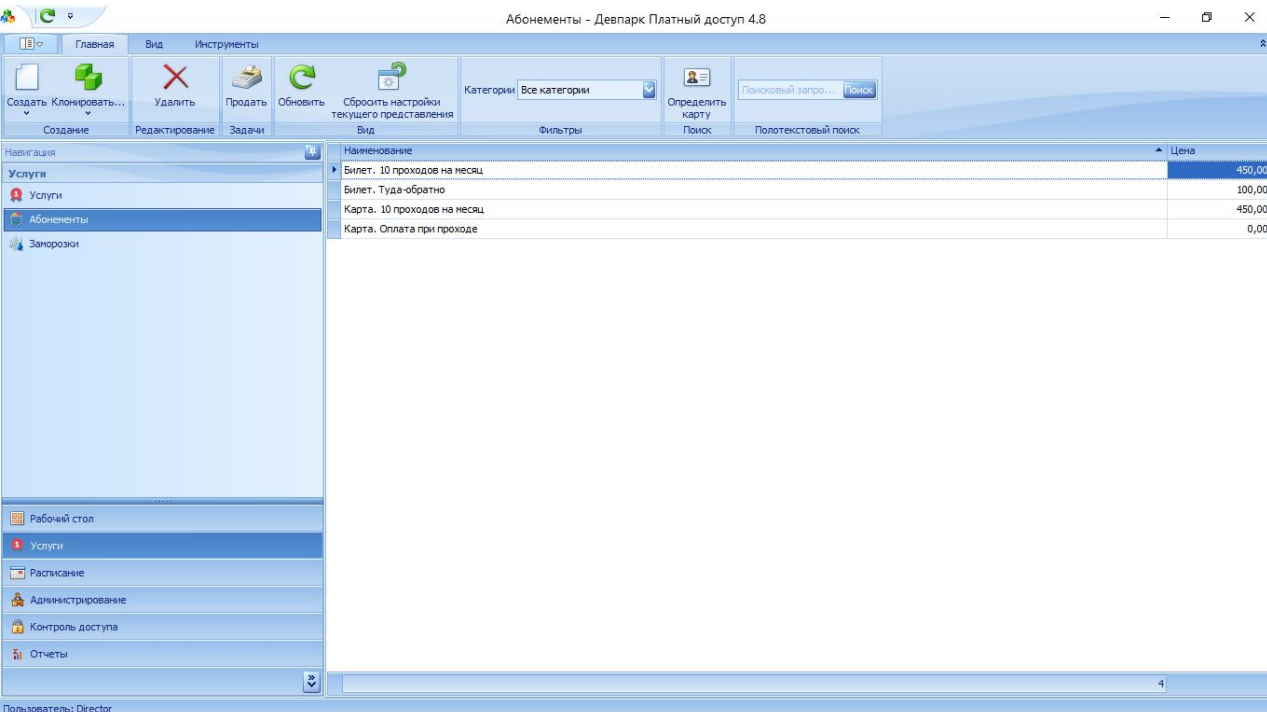
- Подробная карточка с полной информацией о продаваемых товарах и услугах клуба
- Широкие возможности на настройке товаров и услуг
- Складской учет и привязка к месту



# Управление бизнесом. Складской учет

Ведите учет нахождения и движения товаров на складе:

- Остатки товаров на складах, инвентаризации
- Формирование накладных на перемещение
- Учет поступлений товаров от поставщиков и списаний



# Абонементы и клубные карты

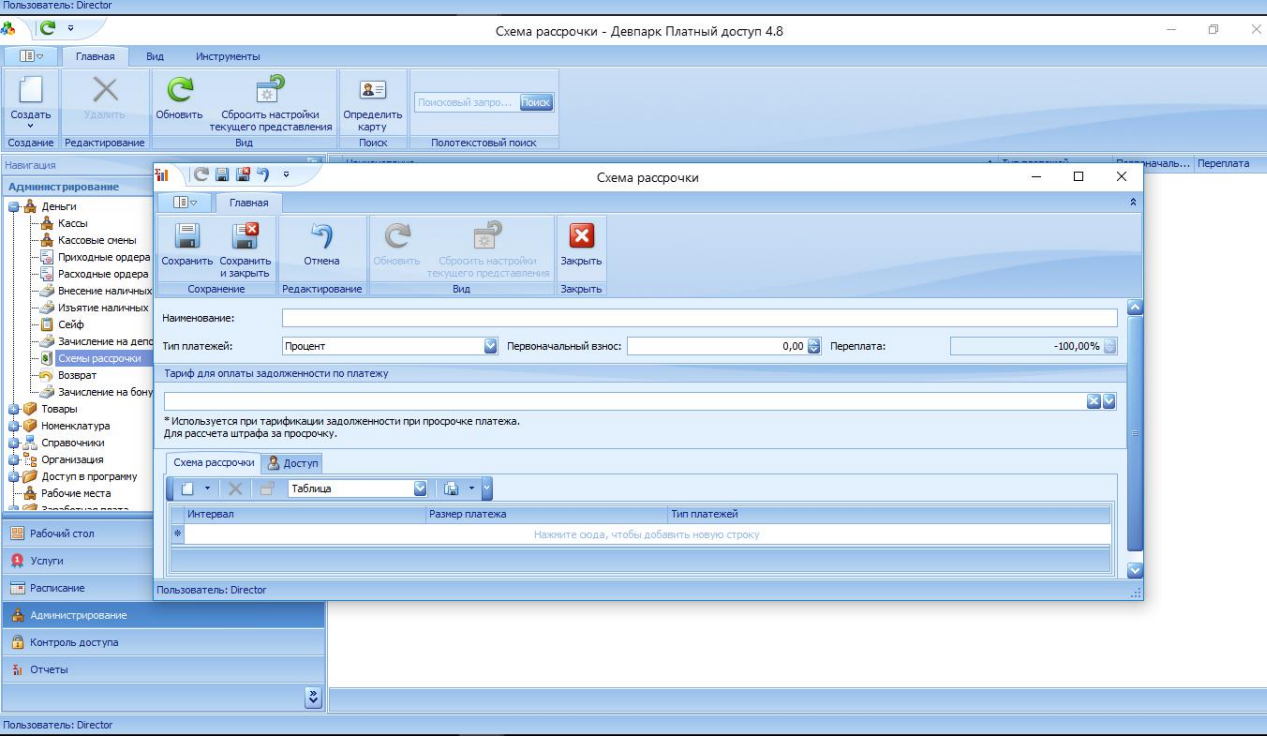
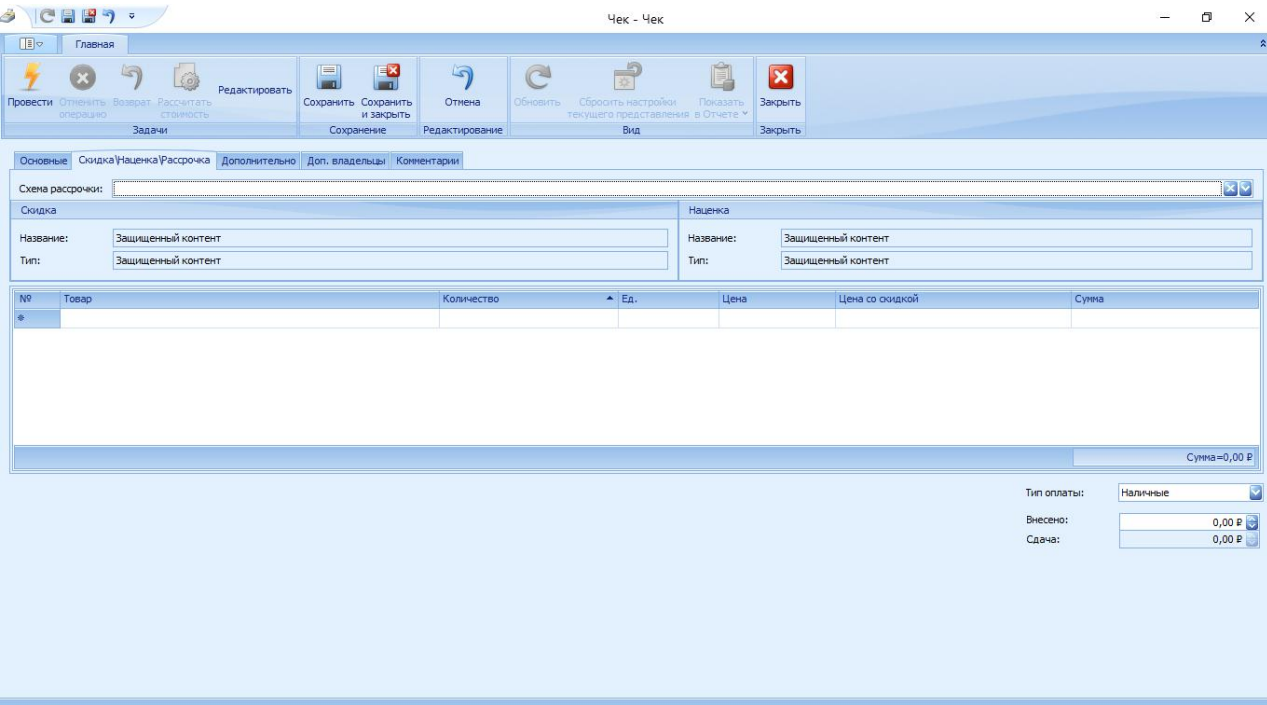
Формируйте комплексные предложения для клиентов:

- Гибкое создание абонементов из разных услуг организации
- Создание клубных карт с комплексными услугами клуба
- Различные варианты продаж комплексных предложений

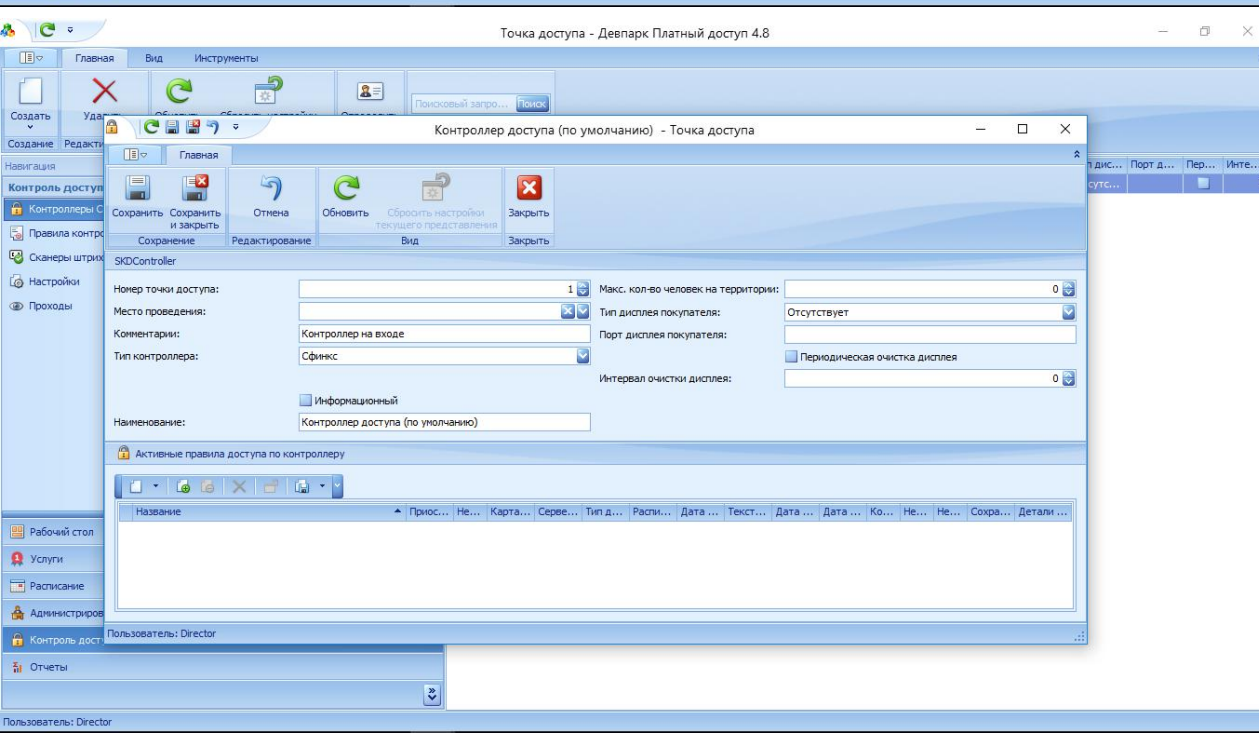
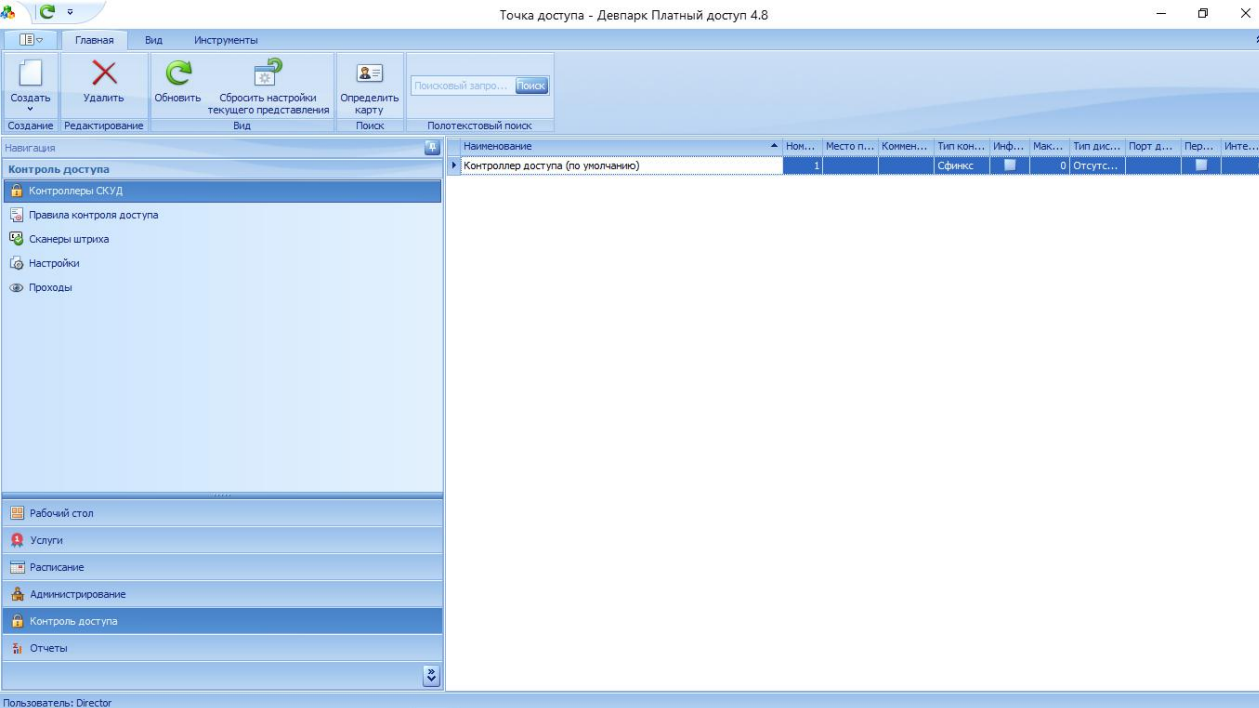
# Депозиты, кредит и рассрочка

Обширные возможности по составлению схем оплат товаров и услуг:

- Внесение депозита на счет клиента с последующим списанием
- Продажа товаров и услуг в кредит с дальнейшей оплатой
- Оплата товаров и услуг в рассрочку путем внесения ежемесячных платежей





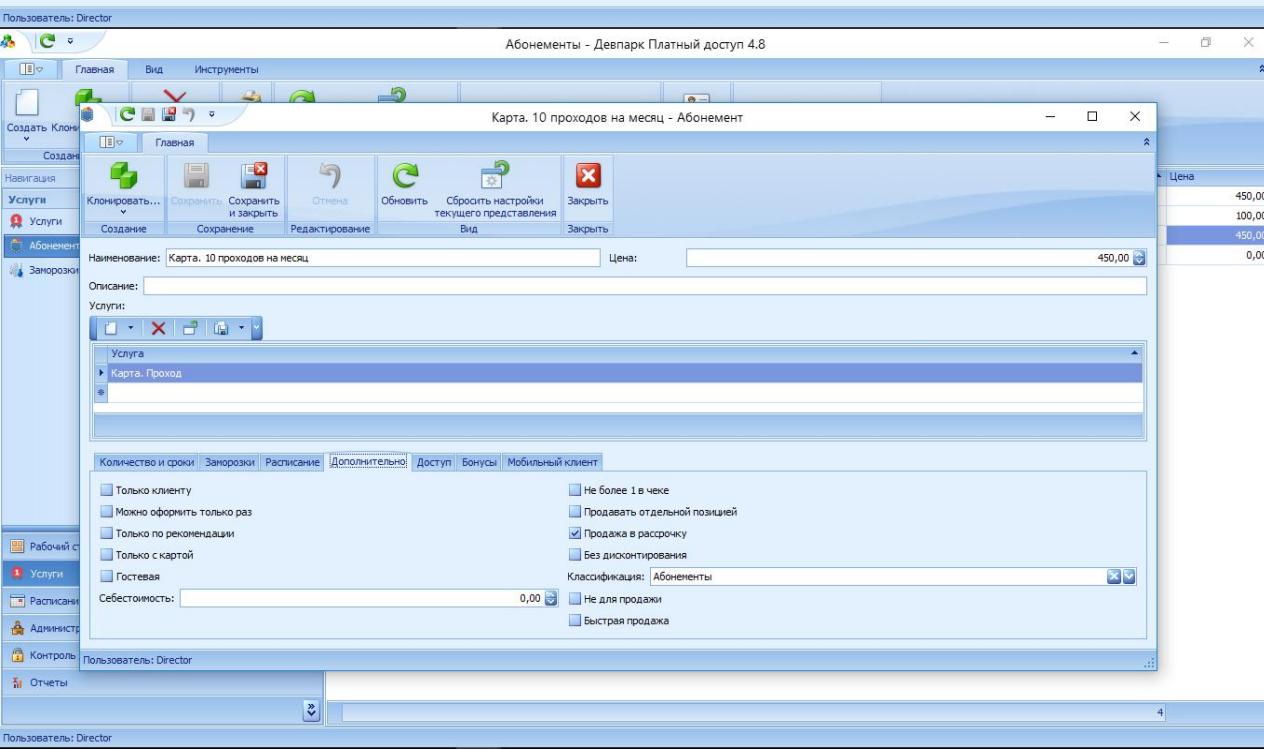
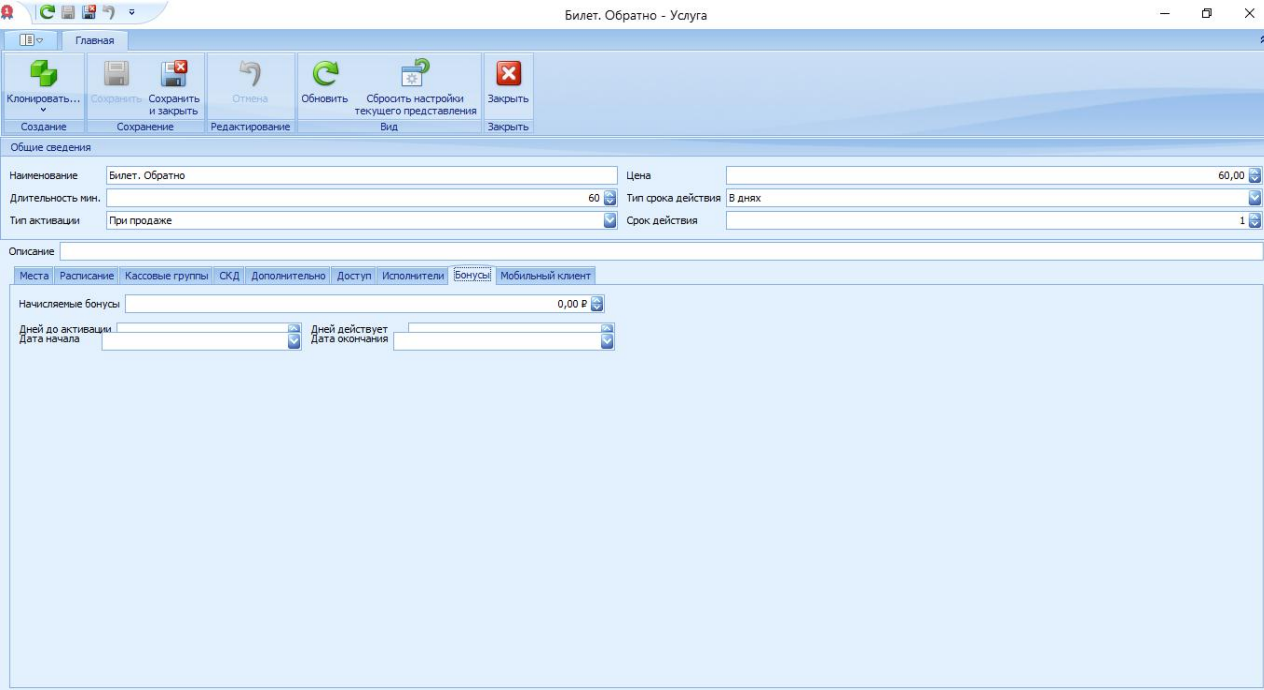


# Управление бизнесом. Интеграция со СКУД

Автоматизация пропускного режима для Ваших гостей:

- Передача информации из Платного доступа в СКУД о количестве проходов
- Передача информации из СКУД в Платный доступ о времени входа/выхода гостя
- Автоматическое блокирование турникета или шлагбаума в организацию при наличии задолженностей

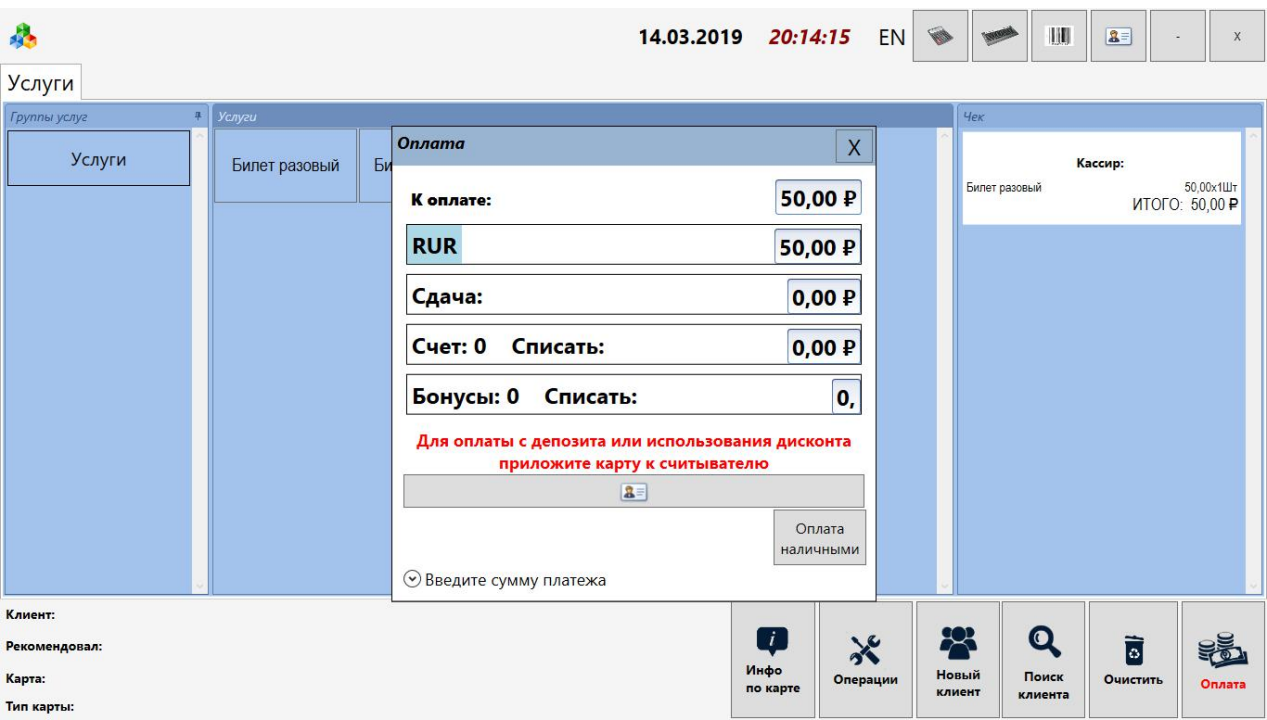
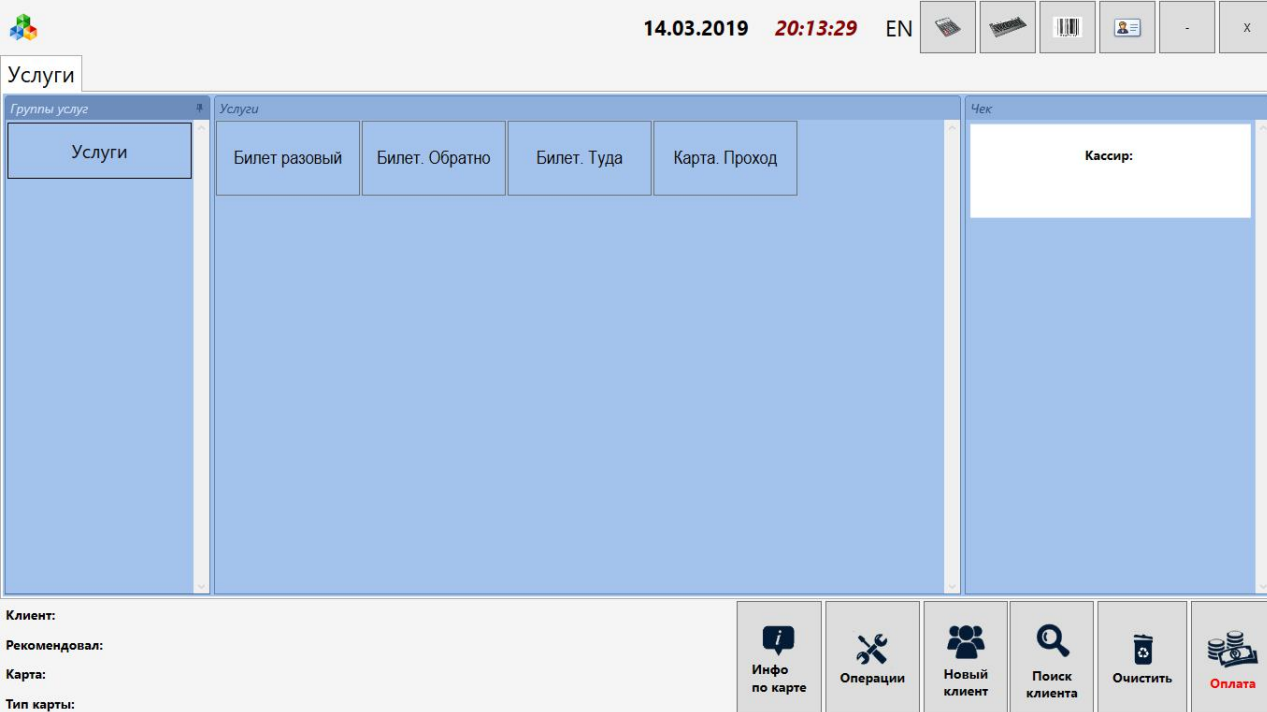




# Управление бизнесом. Гибкие ценовые предложения

Создайте эффективную программу лояльности:

- Назначьте автоматические скидки на товарные группы, дни недели, день рождения, объем оказания услуг или количество товаров
- Комбинируйте различные скидки, делайте для них определяющие правила, по которой выбирается наибольшая/наименьшая
- Установите или запретите возможность ручного проставления скидок кассирам



# Управление бизнесом. Рабочее место кассира

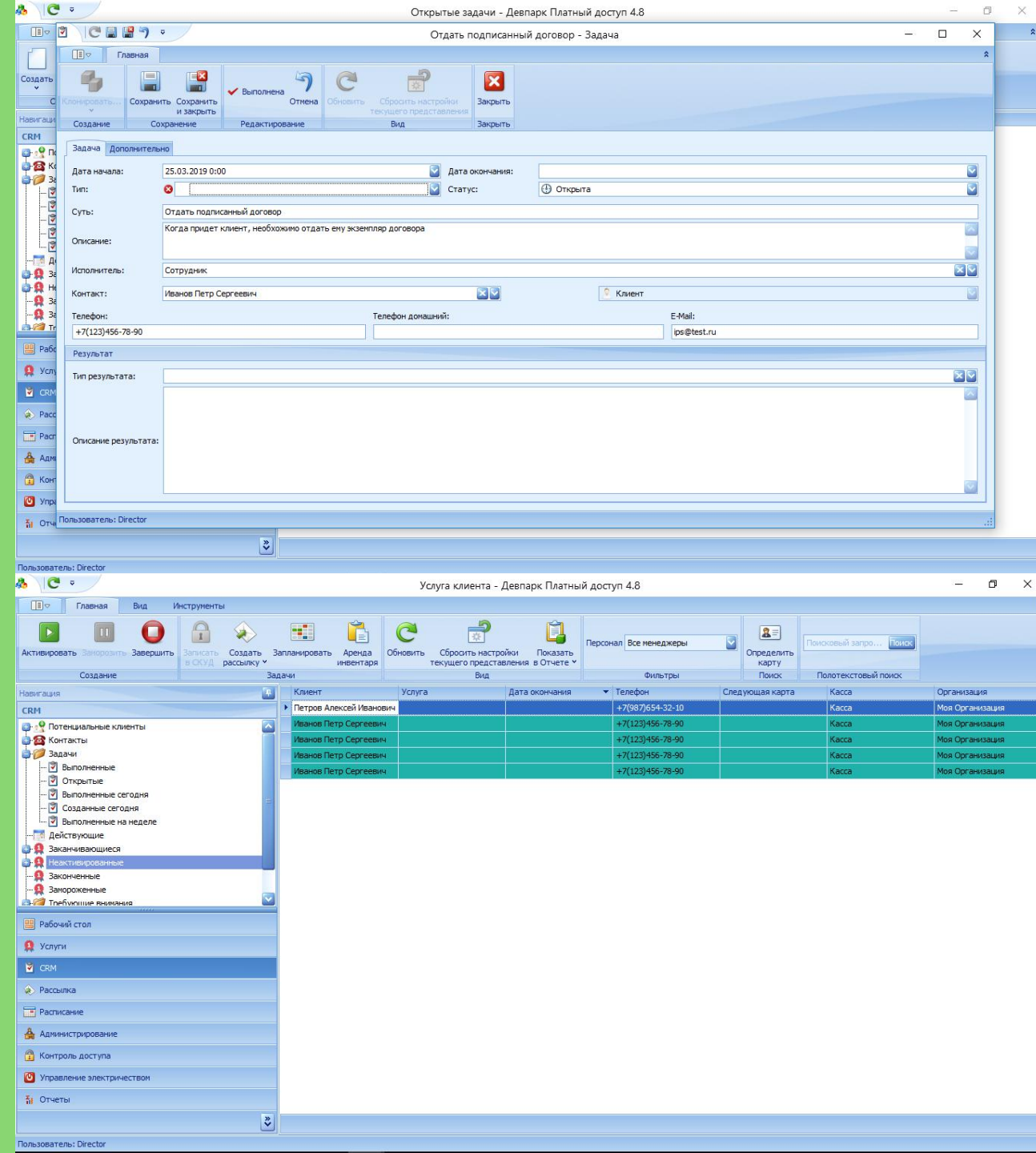
Все необходимое под рукой для эффективной работы:

- Интерфейс, адаптированный под работу с сенсорными экранами планшетов или touch screen
- Подключение кассового оборудования для автоматической печати чеков
- Протоколирование всех действий кассира

# А также будет полезно. Task manager

Инструменты для построения  
сложенной работы Вашей команды:

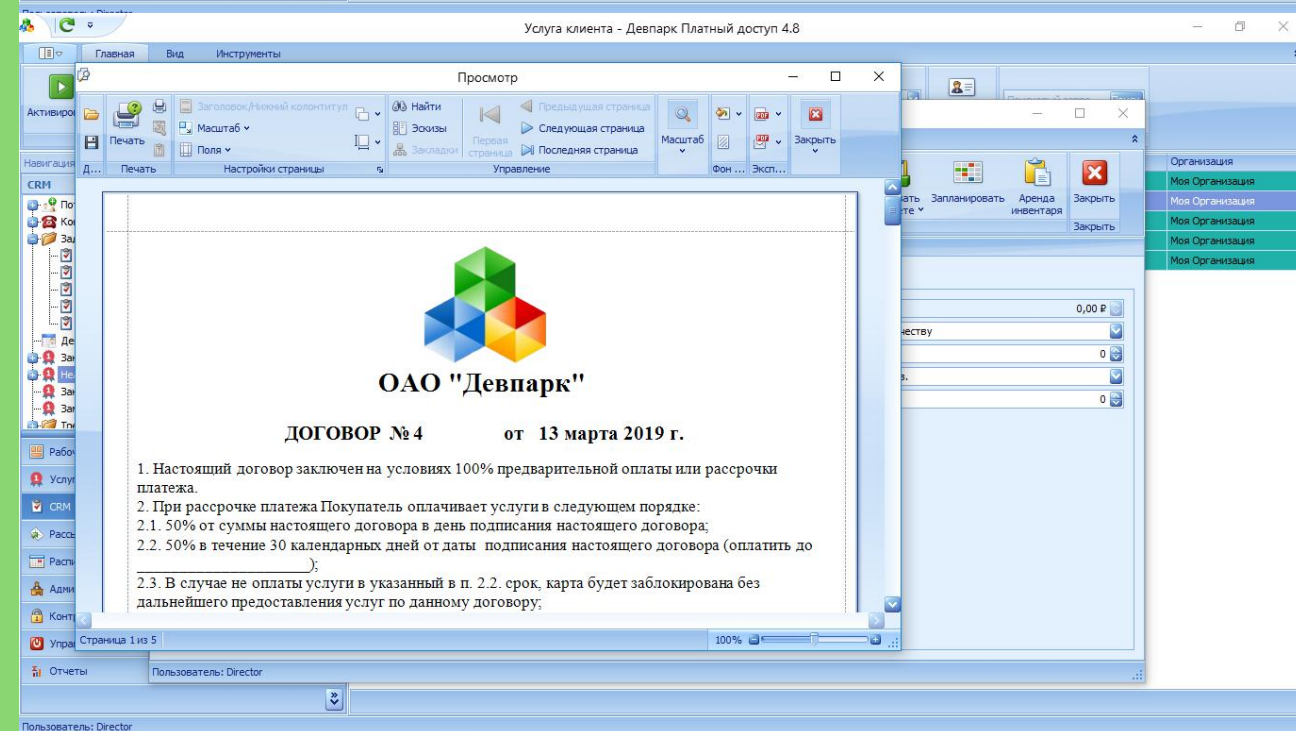
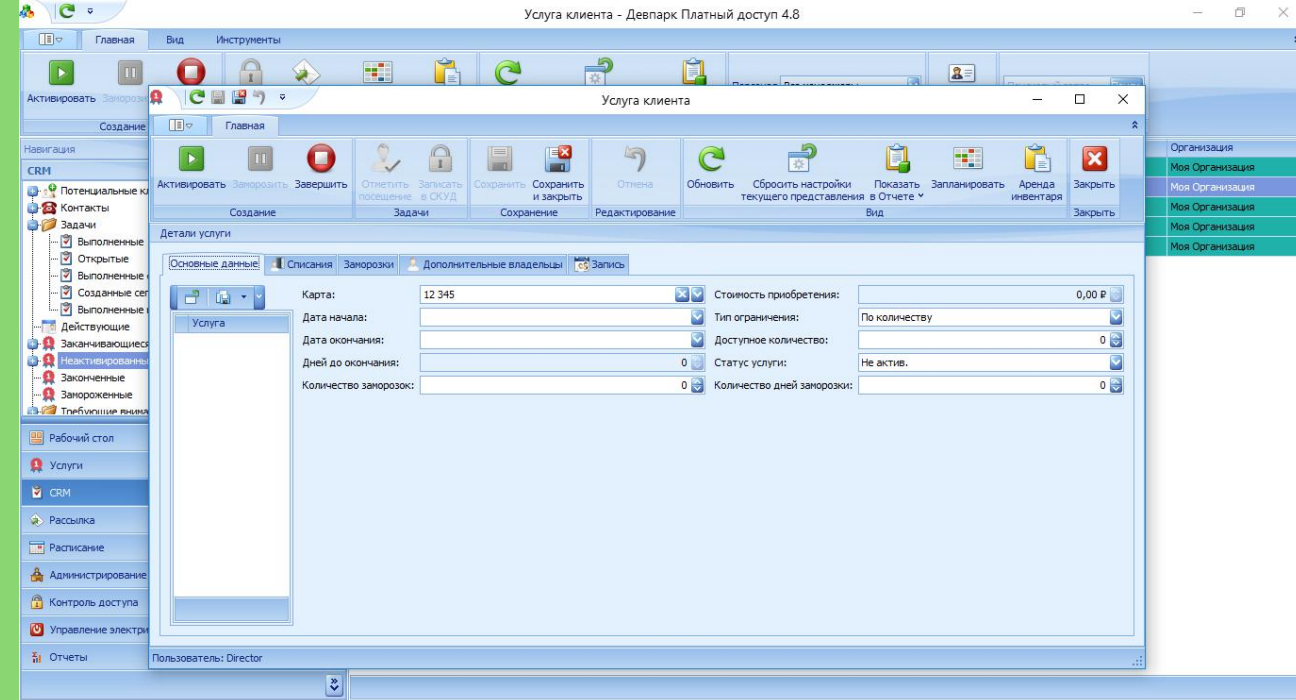
- Постановка задач ответственным с установкой сроков исполнения
- Привязка задач к клиентам
- Преднастроенные списки для эффективного контроля за исполнением задач



# А также будет полезно. CRM система

Сделайте из Вашей воронки трубу продаж с нашей помощью:

- Фиксация всей истории взаимоотношений с клиентами
- Напоминания о задачах по клиентам
- Формирование сделок по клиентам

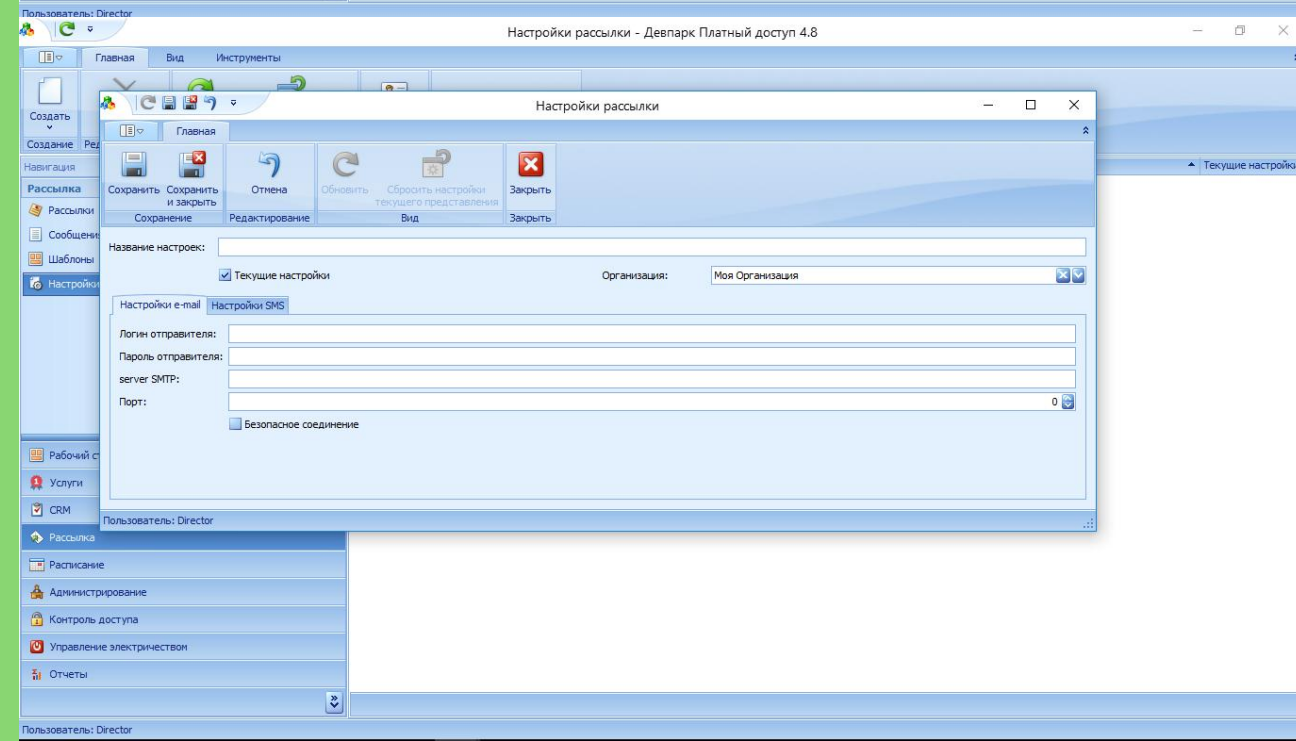
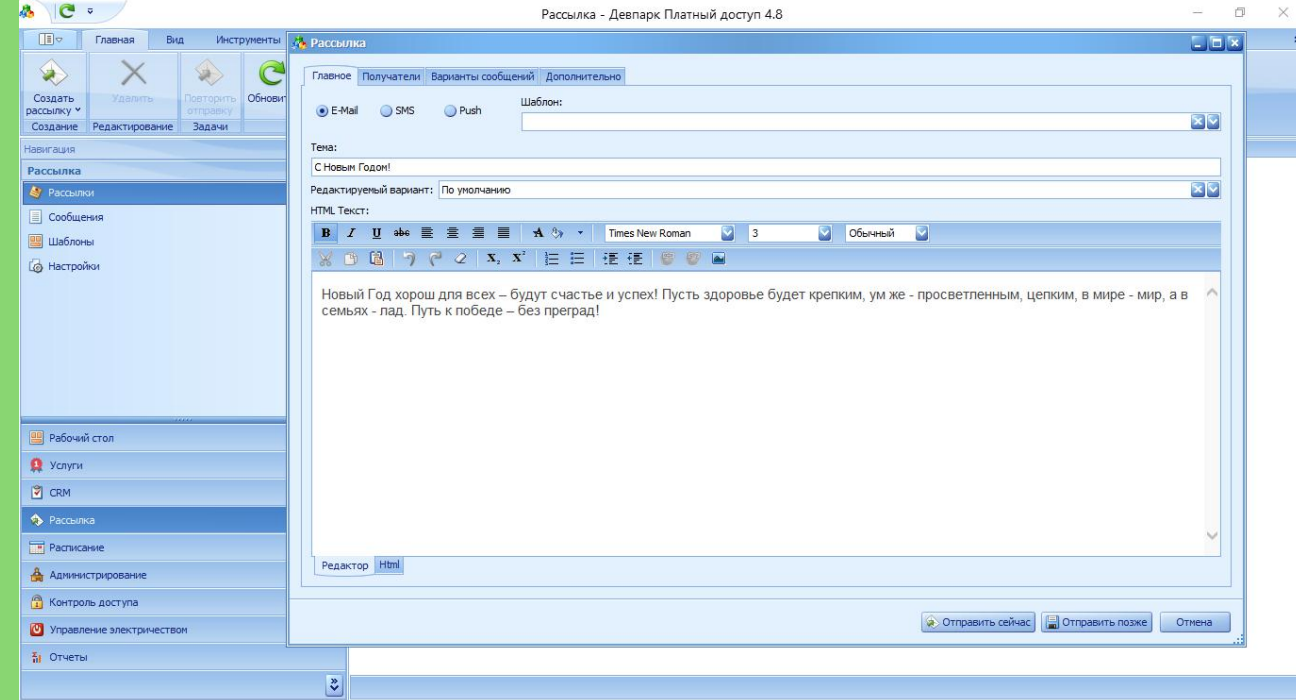




# А также будет полезно. Почтовые и СМС рассылки

Повысьте лояльность Ваших клиентов с помощью рассылок:

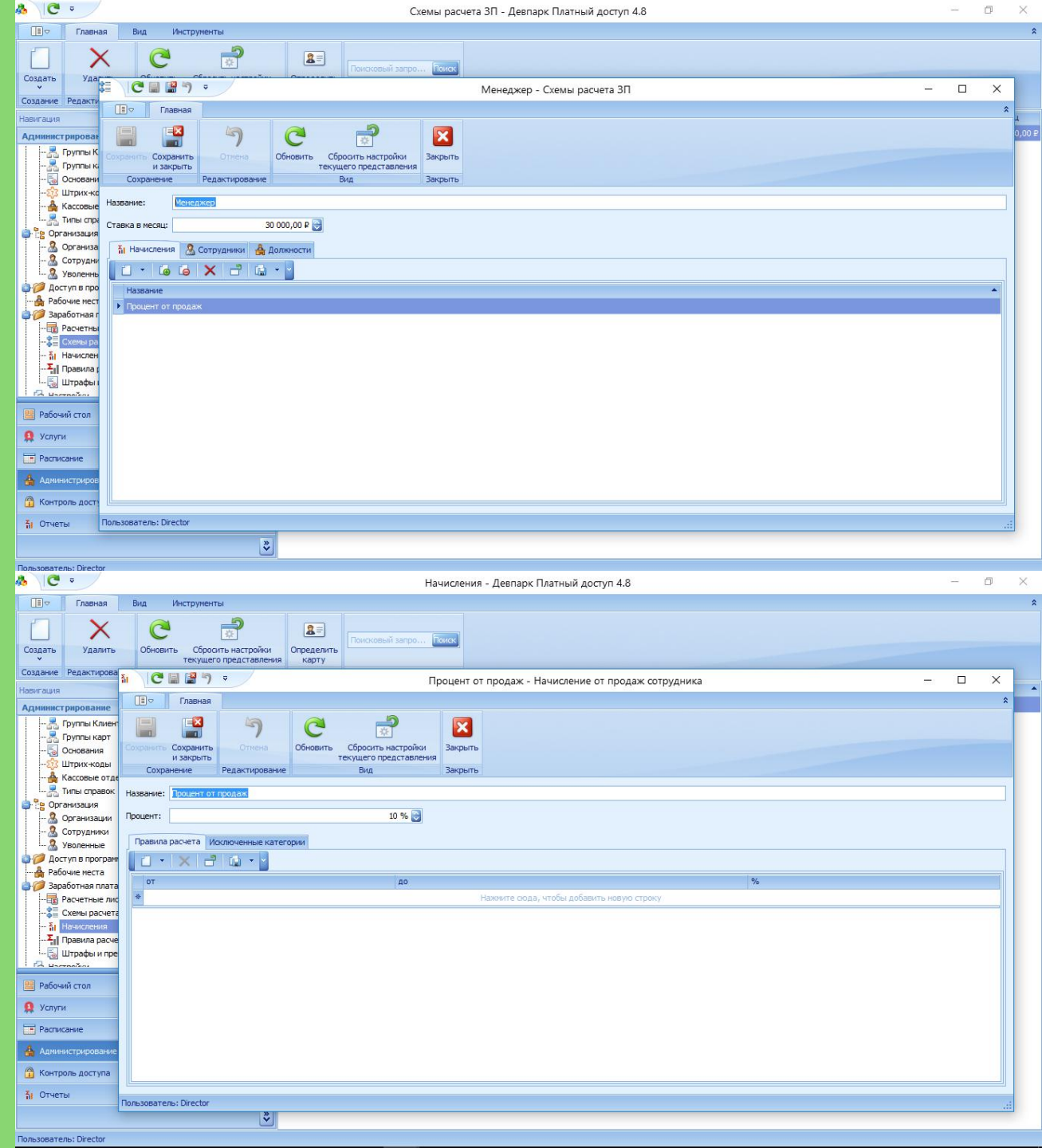
- Отправляйте информацию о спецпредложениях
- Поздравляйте с праздниками
- Напоминайте о предстоящих занятиях



# А также будет полезно. Расчет заработной платы

Создайте систему мотивации и для Ваших сотрудников и помогите им работать лучше:

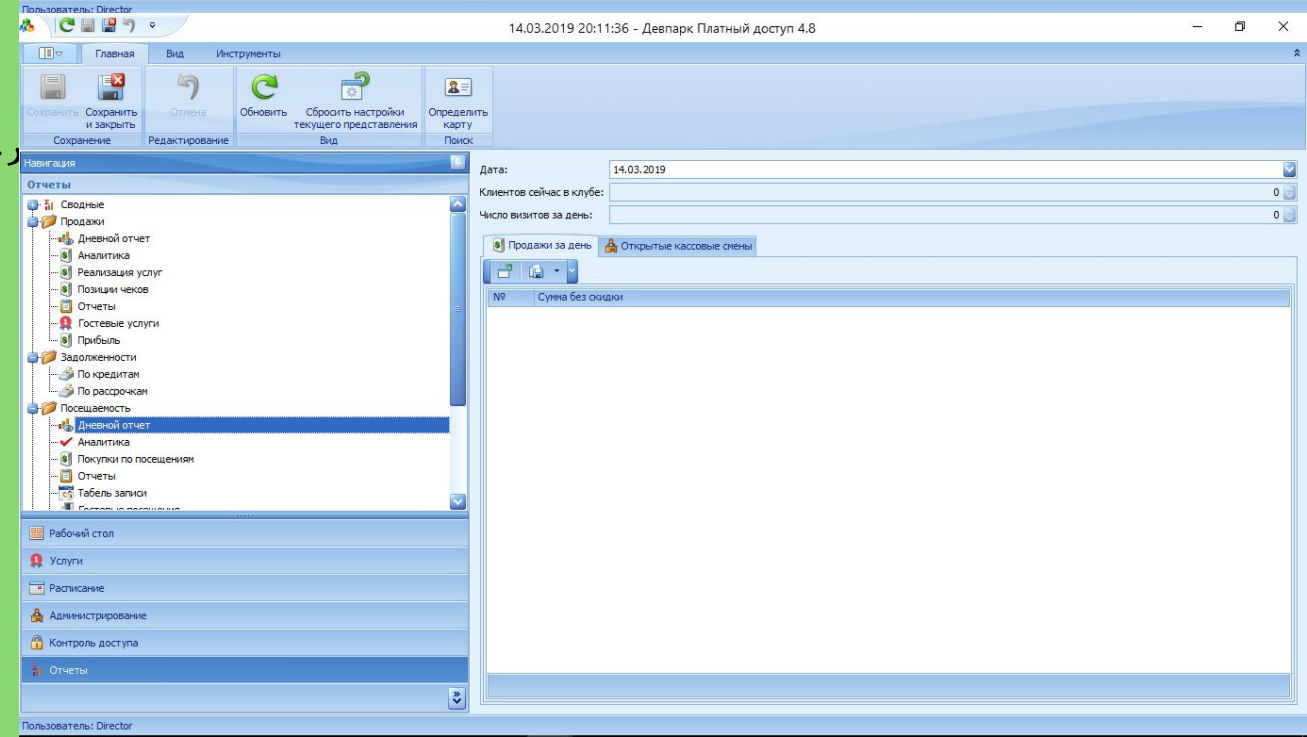
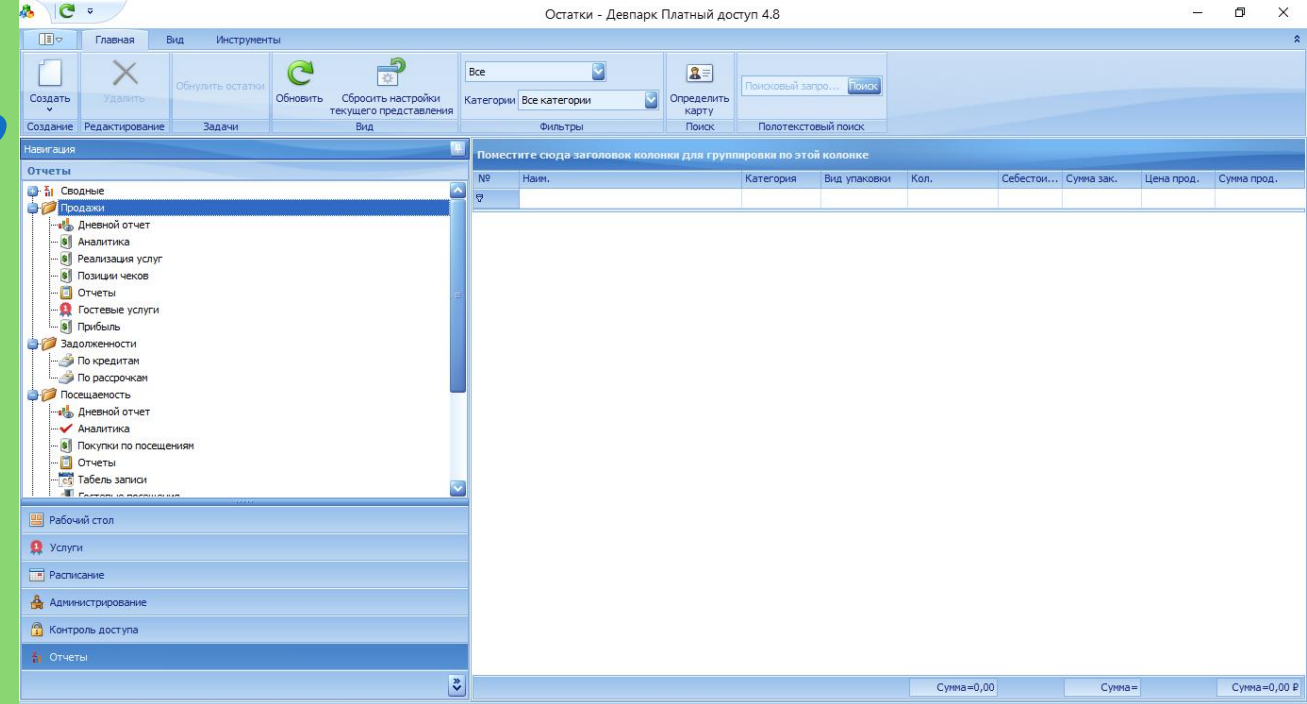
- Разделение заработной платы на фиксированную и переменную часть, зависящую от ключевых показателей (KPI)
- Комбинирование различных KPI для разных сотрудников
- Автоматический расчет заработной платы по всем сотрудникам с учетом по их персональных KPI



# А также будет полезно. Всевозможная отчетность

Ни одно событие не останется без  
Вашего внимания:

- Огромное количество  
преднастроенных видов отчетов
- Возможность кастомизации  
отчетов через отчетный клиент,  
если не хватает базовых  
вариантов
- Доработка отчетов под  
индивидуальные требования, если  
даже отчетный клиент не  
справился



# Выгоды



Привлечение  
клиентов

Использование  
встроенных в CRM  
инструментов  
поможет привлечь  
клиентов

Увеличение прибыли

Выполнение большего  
количества задач  
меньшими силами  
позволит сэкономить  
и заработать больше

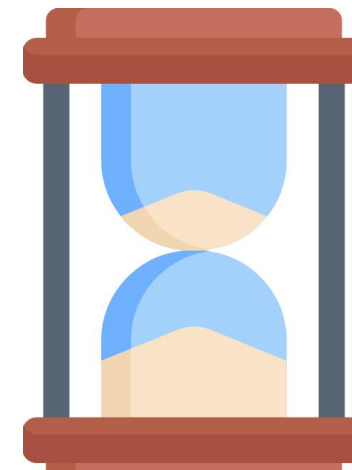


Повышение  
эффективности

Максимальная  
эффективность  
благодаря  
концентрации на  
самых важных задачах

Экономия времени

Рутинные задачи будут  
выполняться системой  
автоматически и вы не  
будете тратить свое  
время





# Свяжитесь с нами прямо сейчас!

## Отдел продаж

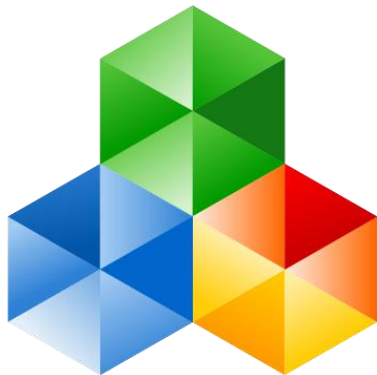
Электронная почта: [sales@devpark.ru](mailto:sales@devpark.ru)

Телефон: +7 (499) 999-01-85, +7 (916) 592-3594

Skype: Devpark.ru

## Адрес и карта проезда

140180, г. Жуковский ул.Туполева, 18 стр 1



Системы Контроля Бизнеса  
**Девпарк**

